

JOTA AG ist ein KMU mit etwa 70 Mitarbeitenden und Hersteller sowie Vertreiber von rotierenden Instrumenten für Dental-, Podologie- und Juwelier-Kunden. Als Vollsortimenter bieten wir unseren nationalen wie internationalen Kunden Diamant-, Hartmetall-, Stahl-, Chirurgie- und Endodontie-Instrumente sowie Schleifkörper, Polierer & Bürsten an.

Für den weiteren Ausbau unserer Vertriebs-Aktivitäten in der Schweiz suchen wir eine/einen

## Kundenberaterin/Kundenberater für die Region Zentralschweiz

### Zu Ihren Aufgaben gehören

- Betreuung der Kunden und Akquisition von Neukunden in der zugeteilten Verkaufsregion mit dem Ziel die kaufmännischen Vorgaben zu erreichen
- Sehr hohe Marktpräsenz, mit der dazugehörigen Besuchsplanung und dem standardisierten Berichtswesen
- Mitgestalten und Ausführen von Strategien, Aktionsplänen und Promotionen
- Durchführen von Produkteschulungen, Teilnahme an Messen und Veranstaltungen (Kongressen) in Zusammenarbeit mit Marketing Team

### Für diese abwechslungsreiche Funktion brauchen Sie

- Fundierte Kenntnisse der Dentalbranche beispielsweise über eine Ausbildung als Zahntechnikerin/ Zahntechniker EFZ oder Dentalassistentin/Dentalassistent EFZ. Erfahrung im Dentalhandel und bevorzugt in der Implantologie
- Hohes Mass an Selbstständigkeit und Motivation, insbesondere in der Betreuung des bestehenden Kundenstammes sowie in der Akquisition von neuen Kunden
- Kommunikationsstark und überzeugend in der Präsentation von Produkten und Lösungen
- Sehr gute Deutsch- und Französischkenntnisse, jede weitere Sprache (Italienisch) von Vorteil
- Führerschein Kategorie B
- Sicherer Umgang mit den gängigen MS-Office Programme wie Outlook, Excel, Word usw.

### Unser Angebot

Wir bieten einer selbstständigen Persönlichkeit, die gerne Kunden besucht und sich weiter entwickeln möchte per sofort oder nach Vereinbarung eine interessante Herausforderung in einem attraktiven Markt-Umfeld. Das Wachstumspotential ist überdurchschnittlich. Ein KMU mit flachen Hierarchien, übersichtlichen Strukturen und raschen Entscheidungswegen bietet ihnen Gelegenheit, Ihre Macher-Qualitäten umzusetzen und einen entscheidenden Beitrag für das Wachstum des Unternehmens zu leisten. Ein Firmenfahrzeug wird zur Verfügung gestellt.

Wenn Sie überzeugt sind, dass Kundenpräsenz und Fachkompetenz Schlüssel für eine erfolgreiche Marktbearbeitung sind, dann senden sie Ihre Anfragen oder Ihre vollständige schriftliche Bewerbung per Email an unsere Personalabteilung:

Frau Jessica Schmidli  
JOTA AG Rotary Instruments  
Hirschsprungstrasse 2, 9464 Rüthi, Schweiz  
j.schmidli@jota.ch  
Tel. +41 (0)71 767 79 78